Lieferketten absichern und Lieferengpässe vermeiden

Lieferquellen sichern, Kosten senken und Liefer-Engpässe vermeiden

Schweiz: **22.10.2026 / 19.11.2026**
13:00 h – 17:00 h
Radisson Blu Hotel,
Zürich Airport

BRD: **21.10.2026 / 18.11.2026**
13:00 h – 17:00 h
Haus der Wirtschaft,
Stuttgart

Eine Veranstaltung der
MCG Consulting Group
in Zusammenarbeit mit

procure·ch
Swiss Association for Purchasing and Supply Management

Veranstaltungsthema:

Eine Vielzahl von Unternehmen nutzen Marktchancen der BRD und der EU um Lieferkapazitäten zu sichern, Kosten zu senken und wettbewerbsfähig zu bleiben.

Für Einrichtungen des Gesundheitswesens bzw. Unternehmen im Bereich Health-Care bietet die EU attraktive Regionen mit einer Vielzahl Lieferoptionen.

Zudem stellt sich verstärkt die Frage, wie neue Standorte und Lieferquellen kostengünstig aufgebaut werden können.

Die Veranstaltung liefert dazu Fakten, Zahlen und Informationen – insbesondere zu Fragen, die sich Unternehmer dabei in der Praxis unter Covid-19 stellen:

- In welchen Regionen finden sich meine Produkte bzw. Materialgruppen zu attraktiven Konditionen?
- Welche Lieferbedingungen habe ich in welcher Region zu erwarten?
- Welche Preisunterschiede bestehen dort aktuell?
- Wie ist in Osteuropa die Suche von Zielfirmen effizient zu organisieren?
- Wie finde ich dort zeitnah interessante Lieferpartner, Joint-Venture-Chancen oder Übernahme-Kandidaten?
- Welche Finanzierungslösungen sind in diesen Regionen möglich?
- Welche Investitions-Zuschüsse, Förderkredite und Steuer-Incentives sind dort zu erwarten?

Veranstaltungsprogramm:

13:00	Einführung/Überblick
13:10	Regionale Markt- und Liefer-potentiale in der EU
13:50	Aktuelle Preissituation, Kostenbenchmarks und Lieferbedingungen in EU-Märkten
14:30	Kaffeepause
14:50	Chancen und Hürden im Sourcing- und Outsourcing-Prozess in EU-Märkten sowie beim Aufbau neuer Standorte (Praxisbeispiele)
15:30	Erfolgsfaktoren und Bedingungen bei der Suche nach geeigneten Liefer-Partnern oder Übernahmekandidaten
16:10	Diskussions- und Fragerunde inkl. Exkurs: Wie ist die strategische Ausrichtung auf neue Lieferanten erfolgreich zu realisieren?
17:00	Ende der Veranstaltung

Referent:

Andreas Wälti,
MCG Consulting Group / Geschäftsführer

Teilnahmebedingungen/ Unterlagen:

Zusätzlich zu den Veranstaltungsunterlagen erhalten alle Teilnehmer Benchmarks und Marktübersichten zu ausgewählten Produkten und Technologien.

Ebenso erhalten alle Teilnehmer Praxishilfen zur Suche von Partnern/Zielfirmen innerhalb der EU sowie einen „EU-Förderkompass“ für Investitionszuschüsse!

Teilnehmergebühr:
480,00 CHF

Alternative Webinartermine (livestream):
160,00 CHF

Fordern Sie dazu unsere aktuellen Webinartermine an.

Teilnehmer aus bisherigen MCG-Veranstaltungen (inkl. Kollegen/Mitarbeiter) erhalten einen Preisnachlass in Höhe von 50% !

Teilnahmebedingungen:

Die Zahl der Teilnehmenden ist beschränkt; Die Anmeldungen werden in der Reihenfolge ihrer Eingänge berücksichtigt.

Sichern Sie sich mit dieser Veranstaltung Anregungen, aktuelle Informationen und Fakten für die Suche von geeigneten Partnern/Zielfirmen/Standorte in Osteuropa im Rahmen Ihrer Sourcing-Prozesse.

Erfahrene Experten liefern Ihnen dazu die Grundlagen für Ihre aktuellen Entscheidungen!

Anmeldung:

Anmeldung online: www.mcg-consulting-group.com
Anmeldung per Email: info@mcg-consulting.ch
Anmeldung per Telefax: +41 (0) 41/ 506 00 02

Name:

Vorname:

Firma:

Funktion:

Straße:

PLZ/Ort:

Telefon:

Telefax:

Email:

Ansprechpartner:

MCG Consulting Group

Frau Victoria Hausner

Dorfstraße 38

6340 Baar

Telefon +41 (0) 41/ 506 00 01

Telefax +41 (0) 41/ 506 00 02

Email info@mcg-consulting.ch

Web www.mcg-consulting-group.com

